



## سوالات بیزینس مدل

## موضوع: کانال های ارتباطی با مشتریان

1. چه جویری مشتری رو از محصول و ارزش های آن آگاه می کنی؟
2. چه جویری مشتری محصول تون رو ارزیابی می کنه؟
3. چه جویری مشتری، محصول شمارو میخره؟
4. چه جویری محصول خریداری شده رو به دست مشتری می رسونی؟
5. چگونه خدمات پس از فروش ارائه میدی؟

## نکته کلیدی در این جلسه یاد گرفتید

1.

## اقدامکی که باید در این هفته انجام دهید

## مهمترین دستاورد جلسه چهارم

آقای مهندس:

شرکت نوین مبتکر خوارزمی

محمد رضا سربند



نوین مبتکر خوارزمی

همراه ۰۹۱۳۲۶۳۲۳۱۸

دفتر کاشان ۰۳۱۵۵۸۰۵۰۱۶

شماره های تماس