

تاریخ: ۱۴۰۲/۱۰/۲۷

نام شرکت:



سوالات بیزینس مدل

موضوع: کانال های ارتباطی با مشتریان

1. چه جوری مشتری را از محصول و ارزش های آن آگاه می کنی؟

2. چه جوری مشتری محصول تون رو ارزیابی می کنه؟

3. چه جوری مشتری، محصول شمارو می خرهد؟

4. چه جوری محصول خریداری شده رو به دست مشتری می رسوند؟

5. چگونه خدمات پس از فروش ارائه میدی؟

نکته کلیدی در این جلسه یاد گرفتید

.1

اقدامکی که باید در این هفته انجام دهید

مهترین دستاورد جلسه چهارم

آقای مهندس :

شرکت نوین مبتکر خوارزمی

محمد رضا سربند



همراه ۰۹۱۳۲۶۳۲۳۱۸

دفتر کاشان ۱۶۰۵۰۸۸۱۳۰۳

شماره های تماس

۱

ادرس: استان اصفهان شهرستان کاشان بلوار ملاصدار خیابان دانشگاه پارک علم و فناوری غیاث الدین جمشید کاشانی اتاق ۱۱۲