موضوع: سوالات بیزینس‌ مدل

محصول شما چیست‌؟ شما به عنوان صاحب کسب و کار(یا همکار) باید درک صحیحی از محصولتان داشته باشید

به همین دلیل باید به صورت دوره ای به سوالات زیر پاسخ بدهید

|  |
| --- |
| 1. محصول یا محصولاتتون چیه‌؟ کالا یا خدمات
 |
|  |
| 1. تک‌ محصول هستید یا چند محصولی‌؟
 |
|  |
| 1. محصولاتی‌ که‌ عنوان کردید همه‌ در حال حاضر در بیزینس‌ شما وجود دارد؟٣دوره مصرفی‌ محصول شما چقدر است‌؟ (به‌ صورت میانگین‌)
 |
|  |
| 1. در حال حاضر برای‌ همه‌ محصولاتتان مشتری‌ هست‌؟
 |
|  |
| 1. پرفروش ترین‌ محصول شما چیه؟
 |
|  |
| 1. کم‌ فروش ترین‌ محصول شما چیه؟
 |
|  |
| 1. خریدار و مصرف کنندگان یکی‌ است‌؟.یا نه
 |
|  |
| اگه محصول یا خدمت شما در حوزه استارت آپ هست باید به این سوالات هم جواب بدهید |
|  |
| 1. آیا محصول شما نیاز بازار است‌؟
 |
|  |
| 1. آیا مشتری‌ توان پرداخت‌ هزینه‌ ی‌ محصول ما را دارد؟
 |
|  |
| 1. خریدار و مصرف کننده یکی‌ است‌؟
 |
|  |

|  |
| --- |
| 3 نکته کلیدی در این جلسه یاد گرفتید |
| 1. نکته 1
2. نکته 2
3. نکته 3
 |
| 3 اقدامکی که باید در این هفته انجام دهید |
| 1. اقدام 1
2. اقدام 2
3. اقدام 3
 |

مهترین دستاورد جلسه اول