موضوع: سوالات بیزینس‌ مدل

محصول شما چیست‌؟ شما به عنوان صاحب کسب و کار(یا همکار) باید درک صحیحی از محصولتان داشته باشید

به همین دلیل باید به صورت دوره ای به سوالات زیر پاسخ بدهید

|  |
| --- |
| 1. محصول یا محصولاتتون چیه‌؟ کالا یا خدمات |
|  |
| 1. تک‌ محصول هستید یا چند محصولی‌؟ |
|  |
| 1. محصولاتی‌ که‌ عنوان کردید همه‌ در حال حاضر در بیزینس‌ شما وجود دارد؟٣دوره مصرفی‌ محصول شما چقدر است‌؟ (به‌ صورت میانگین‌) |
|  |
| 1. در حال حاضر برای‌ همه‌ محصولاتتان مشتری‌ هست‌؟ |
|  |
| 1. پرفروش ترین‌ محصول شما چیه؟ |
|  |
| 1. کم‌ فروش ترین‌ محصول شما چیه؟ |
|  |
| 1. خریدار و مصرف کنندگان یکی‌ است‌؟.یا نه |
|  |
| اگه محصول یا خدمت شما در حوزه استارت آپ هست باید به این سوالات هم جواب بدهید |
|  |
| 1. آیا محصول شما نیاز بازار است‌؟ |
|  |
| 1. آیا مشتری‌ توان پرداخت‌ هزینه‌ ی‌ محصول ما را دارد؟ |
|  |
| 1. خریدار و مصرف کننده یکی‌ است‌؟ |
|  |

|  |
| --- |
| 3 نکته کلیدی در این جلسه یاد گرفتید |
| 1. نکته 1 2. نکته 2 3. نکته 3 |
| 3 اقدامکی که باید در این هفته انجام دهید |
| 1. اقدام 1 2. اقدام 2 3. اقدام 3 |

مهترین دستاورد جلسه اول